

APBEF-BURKINA

Journée du médecin
Burkinabé 2020

« Les Opportunités et Solutions de financement d'une
Entreprise Médicale »

« PRESENTATION : COMMISSION SPECIALISEE DES ENGAGEMENTS »

Au sein de l'APBEF : différentes commissions

la commission Spécialisée des engagements qui regroupe tous les responsables de crédit des différentes banques et établissements financiers

La commission spécialisée des engagements est un cadre de concertation de réflexion et d'harmonisation des pratiques sur les principales questions relatives aux engagements (crédits) au sein des banques et Etablissements financiers du Burkina.

Elle est composée de 5 membres dont un président, deux (2) vices présidents et d'un Secrétaire et d'un secrétaire Adjoint.

« Les Opportunités et Solutions de financement d'une Entreprise Médicale »

- ENTREPRISES MEDICALES EN CREATION

- Nouveaux diplômés
- Médecins en activité

-ENTREPRISES MEDICALES EN ACTIVITE

« Introduction »

D'une manière générale, les projets soumis à la banque font l'objet d'une analyse approfondie permettant à la banque de juger de la rentabilité du projet.

Ainsi, seront appréciés :

- La qualité des promoteurs, dirigeants et leur expérience,

- Les études de marché

- La maîtrise des aspects techniques

- Le volet financier bien élaboré (plan de financement, plan de trésorerie etc)

- Le niveau d'implication du promoteur/dirigeant à travers un apport personnel

- La sécurisation

« CAS DES ENTREPRISES MEDICALES NAISSANTES(en création) »»

- Crédit d'investissement – JEUNES DIPLÔMES

il peut être accordé aux jeunes médecins sortants désirant entreprendre à travers l'acquisition d'équipements médicaux ou l'ouverture d'un cabinet privé....

Pour ce faire, il faudra :

Disposer d'une autorisation d'exercer

Produire un plan d'affaires justifiant la rentabilité du projet (faisant ressortir les études de marché, les comptes d'exploitation prévisionnels et plans de trésoreries sur la durée de remboursement) de même que l'apport personnel

Proposer une garantie hypothécaire ou financière et/ou éventuellement un nantissement de matériel d'exploitation. Il faut relever que comme toute entreprise naissante le type d'accompagnement indiqué est le crédit d'investissement

« *RISQUES* »

Le manque d'expérience du promoteur,

L'insuffisance des garanties proposées.

« CAS DES ENTREPRISES MEDICALES NAISSANTES(en création) »»

- Crédit d'investissement – MEDECINS EN ACTIVITE

il peut être accordé aux médecins déjà en activité désirant entreprendre à travers l'acquisition d'équipements médicaux ou l'ouverture d'un cabinet privé....

Pour ce faire, il faudra :

Disposer d'une autorisation d'exercer

Produire un plan d'affaires justifiant la rentabilité du projet (faisant ressortir les études de marché, les comptes d'exploitation prévisionnels et plans de trésoreries sur la durée de remboursement) de même que l'apport personnel

Proposer une garantie hypothécaire ou financière et/ou éventuellement un nantissement de matériel d'exploitation ou des contrats de prestations pouvant être domiciliés Il faut relever que comme toute entreprise naissante le type d'accompagnement indiqué est le crédit d'investissement

« AVANTAGES »

Expérience du promoteur

L'existence de contrats de prestations

« RISQUES »

L'insuffisance des garanties proposées.

« *IMPORTANT* »

Ce type de concours devrait bénéficier d'un différé adapté.

Par ailleurs pour certains types d'équipement les promoteurs peuvent accéder au crédit bail.

« CAS DES ENTREPRISES MEDICALES EN ACTIVITE »»

- Renforcement d'activités

Il s'agit de concours destinés à :

- * une extension soit des infrastructures ou des équipements,

Dans le cadre de son activité une clinique peut exprimer le besoin d'étendre son espace par la réalisation d'infrastructures ou l'installation ou même le remplacement de ceux existants (obsolètes ou évolution technologique) et pourrait recourir aux banques.

Le client devra introduire un dossier de financement intégrant l'impact des nouvelles acquisitions dans le compte d'exploitation de l'entreprise.

« CAS DES ENTREPRISES MEDICALES EN ACTIVITE »»

- Renforcement de fonds de roulement

Pour diverses raisons, une entreprise peut rencontrer des tensions de trésorerie qui perturbent souvent son fonctionnement, notamment lorsqu'il existe de gros écart entre les délais des prestations et le règlement des factures.

Aussi ces entreprises peuvent bénéficier de la part des banques soit des découverts ou facilités de caisse dédiées.

NB: il est à noter que dans le cas d'un besoin de financement important les banques peuvent se mettre en pool bancaire afin d'amoindrir le risque.

« Conclusion »

Il est souvent reproché aux banques de ne pas suffisamment accompagner leurs clients surtout lorsque ceux-ci traversent des phases difficiles.

Il s'agit bien souvent de problèmes de communication puisque les banques estiment quant à elles ne pas souvent être assez impliqués ou informés de certains détails sur les projets soumis ;

Il faut noter que bien souvent les banques s'entourent des services d'experts pour la validation des plans d'affaires lorsqu'il s'agit de certains domaines assez spécifiques.

MERCI